



TECHNICO-COMMERCIAL (H/F) MACHINES DE CHANTIER – FRANCE

Au cours de ses presque 100 ans d'histoire, le groupe familial FRICKE est passé du statut de concessionnaire classique de machines agricoles à celui de distributeur international prospère de machines agricoles, de techniques de jardinage, de véhicules utilitaires et de pièces de rechange. Avec 3.051 collaborateurs - répartis sur 64 sites dans 25 pays - nous travaillons ensemble à l'extension de notre position sur le marché.

Avec la division GRANIT, nous proposons aux revendeurs spécialisés en Europe des pièces détachées pour machines agricoles, techniques de jardinage, engins de chantier et véhicules utilitaires d'un seul tenant. La marchandise est expédiée dans toute l'Europe depuis notre entrepôt central de 90.000m² à Heeslingen et nous soutenons ainsi plus de 40.000 commerçants et garages spécialisés dans toute l'Europe.

Vous assurez le suivi et le conseil des clients sur place.

Vos tâches:

- » Conseil et suivi de nos revendeurs partenaires actifs en matière de pièces de rechange pour machines de chantier
- » Extension du secteur d'activité des machines de construction
- » Mise en œuvre autonome d'objectifs fixés en commun
- » Développement de nouvelles relations clients et entretien des relations existantes
- » Participer à l'élaboration de nouvelles stratégies de vente
- » Suivi des tendances du marché

Votre profil:

- » Formation ou études techniques, commerciales ou agricoles achevées avec succès
- » Idéalement, expérience professionnelle dans le domaine de la technique des machines de chantier
- » Une passion pour la vente
- » Bonne compréhension technique, et plaisir à travailler avec les gens

Nous vous garantissons une initiation minutieuse et, grâce à notre forte croissance, nous vous offrons un emploi sûr avec des prestations sociales attrayantes. Saisissez votre chance et envoyez votre candidature directement par courriel à marie.wuidar@granit-parts.com

Nous nous réjouissons de vous rencontrer !